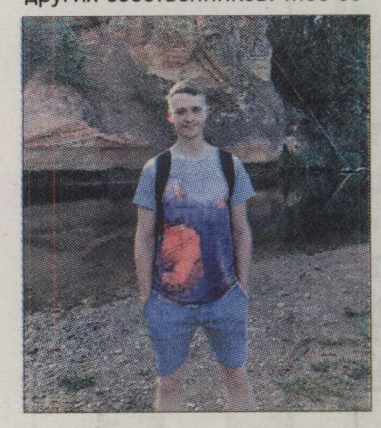
ОПЛАЧЕННАЯ ПЛОЩАДЬ

MEŽA ATTĪSTĪBAS FONDS

СО ВЗГЛЯДОМ В БУДУЩЕЕ

Кооперация способствует более качественному и регулярному содержанию леса — это подтверждает опыт частных лесовладельцев.

Жанис Андерсонс, член Кооперативного общества услуг лесного хозяйства (КОУЛХ) «Наш лес», управляет лесом площадью в 38 га в Салдусском крае. В кооперативе он уже четыре года. «Вступить в кооператив меня побудил опыт других собственников. Мое ос-



новное занятие — сельское хозяйство. Я хотел, чтобы мой лес содержался правильно и надежно. Я понял, что сам не справлюсь, поэтому вступил в кооператив», — говорит Жанис. В кооперативе он ценит именно практическую сторону. «Я могу быть уверен, что все будет сделано должным образом, и когда придет время, будет собран хороший урожай. При этом мне не нужно беспокоиться о том, где я возьму саженцы для восстановления леса или кто расчистит молодняк. Есть чувство уверенности в долгосрочном сотрудничестве», — говорит владелец леса. Он в своей работе и управлении лесами в основном полагается на свое понимание дела, и кооператив приспосабливается к нему. Специалисты кооператива советуют, как будет лучше, но при этом позволяют поступать самостоятельно. Существует постоянное взаимодействие между видением владельца и мнением специалистов кооператива. «Я считаю, что там, где есть лес, он должен быть настоящим. Все не должно быть однородным и слишком красивым, но когда вы входите в лес, вы должны чувствовать, что он дышит, есть разнообразие природы и ощущение, что это латвийский лес», — говорит владелец.

Увидеть преимущества

Эдгарс Самитис, член КОУЛХ «Межсаймниекс», также видит несколько преимуществ в сотрудничестве. Он содержит около 20 га леса в окрестностях Валдемарпилса, вступил в кооператив в 2015 году. Лес Самитиса находится в фамильной собственности, где стояли дома деда и прадеда, и это накладывает дополнительную ответственность. «В лесу росло много белой ольхи, старых осин, и отец сказал, что надо срубить много деревьев. Мне нужен был совет, как это сделать лучше. В то время кооператив «Межсаймниекс» был невелик, и о нем мало что было известно. Жена случайно увидела сюжет по телевизору, позже появилась информация о возможности получения финансирования Евросоюза на облесение, подготовку почвы, закупку саженцев и замену непродуктивных насаждений белой ольхи. Я стал интересоваться и пришел в «Межсаймниекс», — вспоминает Эдгарс. Что изменилось после вступления в кооператив? Он получил ценные советы о том, как лучше работать. В то время еще не было возможности оформлять все документы в электронном виде, как сейчас, и приходилось доставлять документы в лесничество самостоятельно, поэтому совет консультанта облегчил работу. Теперь Эдгарс Самитис сам уже получил образование лесника, поэтому у него больше знаний, и каждое решение обдуманно.

«Кооператив — это долгосрочные отношения, и в таких отношениях обе стороны должны быть довольны. Для некоторых разработчиков леса главная цель — заработать как можно больше денег сегодня, и это не

является долгосрочным решением. Если говорить о практической стороне, то у лесовладельцев часто возникают сложности с приобретением посадочного материала, и именно кооператив помогает вовремя закупить саженцы. Правда, предстоящие работы нужно планировать заранее и заказывать необходимое количество саженцев. Работая в кооперативе, легче продавать древесину. А по мере того, как кооператив растет, появляется возможность получить более высокую цену, но необходимо учитывать и административные расходы. В сумме у собственника остается больше, чем было бы, если бы древесина была продана перекупщику», — говорит член «Межсаймниекса».

Оба лесовладельца сходятся во мнении, что с одним мелким игроком на рынке не считаются, а продажная цена, которую получает мелкий собственник, отличается от оптовых поставок. «До вступления в кооператив я всю работу организовывал сам — одна бригада рубила деревья, другая вывозила, и все норовили взять с меня один-два евро больше. Суммируя все это, еще до реализации деревьев было понятно, что получу меньше. Если вы мелкий игрок, вы мало на что можете повлиять. В кооперативе все по-другому», — подчеркивает Жанис Андерсонс.

Все по плану!

Чтобы лес стал более ценным, им необходимо управлять постоянно, а это означает строгое планирование. С помощью кооператива Жанис Андерсонс реализовал несколько проектов ЕС — расчистку и прореживание молодых деревьев и изменение древостоя путем замены белой ольхи березой и елью. Это финансово емкая мера, плоды которой можно будет пожинать через 50 лет, но в то же время это инвестиция в будущее, считает лесовладелец. Благодаря замене белого ольшаника березой и елью и ежегодной полной агротехнической очистке лес восстановился. «Если раньше белая ольха подавляла другие растения, то теперь в лесу снова растет дикая малина и другие растения, которым хватает места для роста. В этом я вижу долгосрочную цель, а не желание сразу получить древесину. Нужно иметь четкое представление о будущем, чтобы потенциально получить более качественный материал и иметь возможность привлекать как можно больше углерода», — делится своим опытом Жанис. Он вспоминает — раньше было сложно купить саженцы, потому что у одного их не было, другой говорил, что такими мелкими партиями не продает. Кооператив собирает информацию от всех членов о том, сколько саженцев потребуется на следующий год. Кооператив помогает купить саженцы более выгодно, потому что кооператив, как более крупный игрок, может договориться о цене и получить больший объем. Это также означает строгое планирование, которое выгодно для каждого члена кооператива. Жанис Андерсонс сравнивает это с аграрным сектором, где раньше каждый рассчитывал на себя, закупая сырье и материалы весной перед началом сезона, а теперь все необходимое покупается уже осенью. Аналогичная работа с помощью кооператива ведется в сфере лесного хозяйства, где владельцам частных лесов приходится думать на несколько шагов вперед, просчитывая, что делать в следующем году, какие молодые деревья убрать, где посадить лес, сколько саженцы понадобятся. «Это способствует стабильному ритму, который движет всем, привлекает людей, которые до сих пор не думали о планомерном ведении хозяйства», — добавляет Жанис Андерсонс. Эдгарс Самитис тоже призывает мыслить шире: «На лес можно смотреть по-разному. Наиболее распространено мнение, что лес — это место для заработка, но есть и совсем другое мнение: лес — это эстетическое, экологическое образование. Если вы хотите только зарабатывать деньги, от леса ничего не останется. С другой стороны, если вы хотите сохранить все, то денег не будет. Главный вопрос в том, как все это объединить, чтобы был баланс».

Тем владельцам частных лесов, которые еще рассматривают возможность вступления в кооператив, оба владельца рекомендуют вступать и полагаться на специалистов, знающих свое дело и работающих как на самих лесовладельцев, так и на кооператив. «Частному лесовладельцу, у которого не так много леса и у которого мало знаний в этой области, я определенно рекомендовал бы сотрудничать с кооперативом. Если вначале нет уверенности о необходимости вступления в кооператив, рекомендую обратиться за помощью к консультантам. Также можно узнать об опыте других, получив отзывы о совместной работе», — советует член КОУЛХ «Межсаймниекс». В то же время он советует лесовладельцам заботиться о лесе с прицелом на будущее. «Мой дедушка, будучи лесником, всегда говорил, что время от времени мнение меняется, лучше ли выращивать монокультуры или создавать смешанный лес. И в том, и в другом есть свои преимущества. Сейчас мы целенаправленно работаем над тем, чтобы целевые деревья находились в лучших условиях и их было легче выращивать. Но природа меняется, приходится приспосабливаться. Я хочу, чтобы лес был более ценным, и поэтому засадил большую часть леса елями, березами и соснами. Если я что-то получил сейчас, то обязан передать это будущим поколениям», — подчеркивает Эдгарс Самитис.

Несколько преимуществ

Каковы преимущества кооперативных лесовладельцев? Линда Узкалне, исполнительный директор Латвийской ассоциации сельскохозяйственных кооперативов, поясняет, что в первую очередь, это возможность получить консультации для расширения знаний, связанных с управлением лесом, узнать, как сделать лес более ценным и заработать больше в долгосрочной перспективе. Также это возможность получить услуги по управлению лесным хозяйством. Содержание леса практически означает несколько процессов, которые помогает организовать кооператив — подготовка почвы, посадка, уход и рубка. Это также возможность продавать древесину по более высокой цене с более выгодными условиями продажи. Л. Узкалне напоминает: кооператив — это место для получения знаний о лесе: проводится совместное обучение, взаимный обмен опытом с другими членами кооператива. Кооператив также означает эффективный мониторинг леса — есть доступ к совместно оплачиваемой рабочей силе, которая отвечает за качественное выполнение работ и информирование членов о состоянии работ. Из 54 членов Латвийской ассоциации сельскохозяйственных кооперативов два являются кооперативными обществами в лесном секторе, которые получили соответствие согласно законодательству, регулирующему предоставление кооперативным обществам статуса соответствия. В 2021 году соответствующие кооперативы лесного сектора объединяли 943 лесовладельца, а их общий годовой нетто-оборот составил 9,06 миллиона евро.

ВИЗИТНЫЕ КАРТОЧКИ

КОУЛХ «Наш лес»
Количество членов: 71
Оборот (в 2021 году): 453,3 тысячи евро
Управляемая площадь: 3 тысячи гектаров
Контакты: тел. 24002400, эл. почта: info@musumezs.lv
https://www.musumezs.lv/

КОУЛХ «Межсаймниекс»
Количество членов: 644
Оборот (в 2021 году): 8,6 миллиона евро
Управляемая площадь: 12 144 гектара
Контакты: тел. 24225225, электронная почта: info@mezsaimnieks.lv
https://www.mezsaimnieks.lv/

Информацию подготовила **Латвийская ассоциация сельскохозяйственных кооперативов**

на средства, выделенные в рамках проекта Фонда развития леса № 22-00-SOMF10-000024.

В РЕЗЕКНЕНСКОЙ ГОРОДСКОЙ ДУМЕ

ПРОТЕСТИРУЮТ НОВЫЙ АВТОБУС

В Резекненскую городскую думу поступило письмо члена правления предприятия «Rēzeknes satiksme» В. Борцова с просьбой рассмотреть возможность и внести поправки в «Договор о предоставлении услуг общественного транспорта в сети маршрутов Резекненского городского общественного транспорта», дополнив один пункт одной единицей автобуса, так как получено предложение от SIA «ECO BUS» провести бесплатное тестирование и включить в сеть маршрутов общественного транспорта пассажирский автобус «Amo Plant Ambassador SB200».

Предприятие «Rēzeknes satiksme» обосновывает свою просьбу следующими доводами:

- В течение следующих 3 — 7 лет SIA «Rēzeknes satiksme» придется сменить около 15 автобусов и часть из них нужно будет заменить на транспорт без выбросов. Использование электробусов постоянно требует новых знаний и опыта, которые можно обрести, непрерывно следя за развитием рынка и проводя постоянные тестирования в городском общественном транспорте. В таких испытательных поездках нужно убедиться о соответствии накопления энергии сети маршрутов, решениями подзарядки, а также влиянии привычек поездки по маршруту на расход энергии. Тесты планируется провести как непрерывное изучение рынка для планируемых в будущем публичных закупок.
- Чтобы получить по возможности более обширный и разносторонний опыт о доступных на рынке электробусах, SIA «Rēzeknes satiksme» проведет тестовые поездки электробуса в условиях реального обслуживания. Из широкого спектра производителей электробусов сейчас выбран модернизированный электрический пассажирский автобус, который изготовлен на базе произведенного в свое время в Елгавском SIA «Amo Plant» по лицензии нидерландской компании «VDL Bus&Coach» автобуса «VDL Ambassador 200». Тестирование транспортного средства пройдет на маршрутах города Резекне в течение месяца.

Учитывая вышеизложенное, дума утвердила просьбу SIA «Rēzeknes satiksme» внести поправки в договор, дополняя список используемых в маршрутах регулярных пассажирских перевозок в городе Резекне еще одним транспортным средством — электробусом «Amo Plant Ambassador SB200». Период тестирования — 30 календарных дней с момента, когда SIA «Rēzeknes satiksme» получит право на использование автобуса.

ОБ УПРАВЛЕНИИ ДОМОМ

Принято решение передать право управления домом **на Атбривошанас алея, 43**, уполномоченному представителю владельцев квартир Андрису Волкову.

ПРИНИМАЮТ ДЕПУТАТЫ

На следующей неделе жителей будут принимать следующие депутаты Резекненской городской думы:

во вторник, 1 ноября,

- **с 15 до 16 часов — Владимир Богданов,**
- **с 12.30 до 15.30 — председатель думы Александр Барташевич,**

в четверг, 3 ноября,

- **с 10 до 11 часов — Ольга Строде,**
- **с 13 до 14 часов — Язеп Корсак и Волдемар Платацис,**
- **с 13 до 16.30 — исполнительный директор думы Раймонд Олехно.**

Предварительная запись в думе, в Центре обслуживания населения или по телефону 64607609.

Обращайтесь к депутатам за разъяснениями, а также с вопросами и предложениями.

Марина ТЕТАРЕНКО